FORMATION
du réseau
Bio en Grand Est

Mes produits sont-ils vendus au bon prix ?

Jeudi 18 & vendredi 19 février 2021

Intervenant :

Richard LAIZEAU, producteur bio et intervenant depuis 2007 sur les prix de revient, analyses financières et définitions de stratégie

Animatrice :

Pauline BOGE
pauline.boge@biograndest.org
☎ 06.66.64.49.10

Lieu : Aube, secteur Troyes

Tarifs :

	Adhérents	Non adhérents
personnes éligibles au VIVEA	*Pris en charge par Vivea dans la limite de votre plafond de formation annuel*	
personnes non éligibles au VIVEA *	**380 €**	**480 €**

Organisé avec le soutien de :

Par :

Objectif(s) :

1) Comprendre les mécanismes de fixation d'un prix de vente
2) S'approprier l'outil de calcul du prix de revient
3) Identifier les leviers permettant de retrouver de l'autonomie et plus de marge de manœuvre.

Le programme de la formation :

18 Février 2021	**Définition du prix de revient :** • Les spécificités du métier d'agriculteur • Qu'est-ce qu'un prix de revient ? – Différence avec les coûts de production. • Quelle rémunération du travail pour l'agriculteur et ses salariés ? • Présentation de l'outil de calcul dans son ensemble, exercices de mise en situation.
19 Février 2021	**Charges et prix de vente :** • Le financement des équipements et autres charges de la ferme • La clé de répartition • Passage du prix de revient au prix de vente • Calcul des prix de revient

Pour une utilisation optimale de l'outil, il est important de prendre son ordinateur et d'apporter ses documents comptables dans la mesure du possible

Pour le déjeuner, prévoir 10-15€ par repas, le règlement s'effectuera sur place.

Réponse souhaitée avant le 1er Février 2021

Formation : « Mes produits sont-ils vendus au bon prix ? »

Nom : _____
Prénom :_____
Tel :_____
Adresse :_____
Mail : _____
Date de naissance :____/_____/_____

Statut à la MSA (être à jour de ses cotisations)
- ☐ chef d'exploitation
- ☐ Conjoint(e) collaborateur(trice)
- ☐ Aide familiale
- ☐ Cotisant(e) solidaire
- ☐ Salarié(e)
- ☐ Autre – précisez :