

PRÉAMBULE

Avant de définir un prix de vente, il est primordial de **déterminer un objectif de revenu à l'hectare**. Pour cela, il faut évaluer les coûts de production et prendre en compte ses charges de structure.

Les indicateurs à calculer :

- **Coûts de production**

Pour évaluer vos Coûts de production en fonction de vos itinéraires techniques cette fiche vous propose des références issues du barème d'entraide. *A moduler en fonction de vos situations si nécessaire. Ces coûts n'incluent pas les frais de main d'œuvre.*

- **Déterminer son objectif de revenus avec la marge nette**

La marge nette permet de définir un *objectif de revenu* puisqu'elle inclut les charges de structure (matériel) en plus des charges opérationnelles liées à la culture.

Marge Nette = Produit (prix de vente*rendement) – Charges (opérationnelle + structures affectées)

Elle est en moyenne de 600€/ha pour une céréale secondaire. Nous prendrons cette référence comme base dans cette fiche MAIS chaque agriculteur doit faire son propre travail de calcul afin de connaître la marge nette qu'il doit viser.

Nous vous invitons à vous rapprocher d'un centre ou d'un groupe de gestion ou à participer à des formations sur le thème du prix de revient afin d'être au plus proche des chiffres de votre situation individuelle.

Nous vous proposons deux situations afin de faire vos calculs :

1. Vente d'herbe sur pied
2. Vente de fourrage bottelé



I. VENTE D'HERBE SUR PIED

Coût de production : à calculer en fonction de l'itinéraire technique de l'implantation de la prairie

	Exemple Itinéraire 1	Exemple Itinéraire 2	Votre propre itinéraire (à remplir par vous-même si différent des exemples)
Interventions mécaniques	Coût en €/ha	Coût en €/ha	Coût en €/ha
Déchaumeur	30	-	
Labour et Vibroculteur	-	60	
Semis	18	18	
Rouleau	13	13	
Herse étrille	20	20	
TOTAL	81	111	

Coût intrants	En €/ha	En €/ha	En €/ha
Semences bio	200	200	

Coût total	281	311	X =
-------------------	------------	------------	------------

Le coût de production Y (€/ha/an) est égal à X divisé par le nombre d'année de mise en place de la prairie temporaire. Pour notre exemple 1 : $Y = 94 \text{ €/ha/an}$ de charges d'intrants et de mécanisation pour la mise en place d'une prairie sur 3 ans.

La Marge Nette d'une vente de fourrage sur pied et le Prix de Vente

Dans cette fiche notre objectif de marge nette est de 600€/ha. Notre calcul de prix de vente est donc le suivant.

$$\text{Prix de vente} = \frac{600 + Y}{\text{rendement}}$$

Reprenons notre exemple 1 et imaginons que la prairie ait un rendement de 10 TMS/ha :

$$\text{Prix de vente} = \frac{600 + 94}{10} = 69,4 \text{ €/TMS}$$

→ Pour avoir une marge nette de 600€ et en tenant compte de mon coût d'implantation de 94€/ha/an, je dois proposer un prix de vente à 69.4€/TMS

Remarque : Ce prix est en tonne de matière sèche TMS. Donc pour du foin à 85% de MS, 100 €/TMS correspond à 85 €/tonne brute.

II. VENTE DE FOURRAGE BOTTELÉ

Coût de production : à calculer en fonction de l'itinéraire technique de l'implantation de la prairie et de la récolte du fourrage

Pour le coût d'implantation nous prendrons celui calculé dans l'exemple 1 page précédente (prairie temporaire implanté sur 3 ans) : 94€/ha/an sur 3 ans.

	Foin	Fourrage enrubanné	Votre propre itinéraire (à remplir par vous-même si différent des exemples)
Coûts mécaniques	En €/ coupe/ha	En €/ coupe/ha	En €/ coupe/ha
Fauche	23	23	
Fanage	28	28	
Andaineur	20	20	
Pressage	32	32	
Enrubannage	-	9	
TOTAL	103	112	

Rq : Ces charges sont à moduler en fonction du matériel de l'exploitation. Les frais de main d'œuvre ne sont pas compris dans les charges de mécanisation.

Coût de production = *Coût d'implantation (€/ha/an) + [Coût de récolte de foin(€/coupe/ha) * nombre de coupes de foin] + [Coût de récolte d'enrubanné(€/coupe/ha) * nombre de coupe d'enrubanné]* = **Y**

En prenant l'exemple 1 avec 1 coupe d'enrubanné et 2 coupes de foin, on obtient un coût de production total :

Coût de production = 94 + 112*1 + 103*2 = **412 €/ha**

La Marge Nette d'une vente de fourrage bottelé et le Prix de Vente

Dans cette fiche notre objectif de marge nette est de 600€/ha. Notre calcul de prix de vente est donc le suivant.

$$\text{Prix de vente} = \frac{600 + Y}{\text{rendement}}$$

Reprenons notre exemple 1 et notre rendement de 10 TMS/ha :

$$\text{Prix de vente} = \frac{600 + 412}{10} = \underline{101,20\text{€/TMS}}$$

→ Pour avoir une marge nette de 600€ et en tenant compte de production de 412€/ha, je dois proposer un prix de vente à 101.20€/TMS

Remarque : Ce prix est en tonne de matière sèche TMS. Donc pour du foin à 85% de MS, 100 €/TMS correspond à 85 €/tonne brute.